

MUNDO EMPRESARIAL

espacio ofrecido por: **elCONSORCI barcelona** 

MEDIAPRO

Eva Abans, nueva directora financiera tras dejar EY

■ Eva Abans, hasta ahora socia de transacciones de EY, se ha incorporado a Mediapro como directora financiera. Abans, que fue hasta hace un año directora de EY en Catalunya, llevaba toda su carrera en el mundo de la consultoría, desde la extinta Coopers a PwC y, en los últimos años, EY. Su fichaje por Mediapro, que anunció en el 2015 su intención de salir a bolsa, llega tras muchos años de relación con la empresa. / **Lalo Agustina**

IESE

Caruana se incorpora como profesor de Economía

■ El exgobernador del Banco de España Jaime Caruana se ha incorporado a la escuela de negocios Iese como profesor extraordinario del departamento de Economía. Caruana compartirá tareas en el Iese con profesores como Núria Mas, Jordi Canals, Xavier Vives, Alfredo Pastor, Antonio Argandoña, José Manuel Campa y José Manuel González-Páramo, entre otros. / **Efe**



El exgobernador Jaime Caruana

GL EVENTS

Rafael Guardans negociará la concesión del CCIB

■ El grupo francés GL Events anunció ayer el fichaje del abogado y consultor Rafael Guardans con el mandato de que intente renovar la concesión de la gestión del Centro de Convenciones del Fórum (CCIB), que vence en el 2021. GL Events no se resigna a la decisión anunciada por la alcaldesa Ada Colau de traspasar la concesión a Fira de Barcelona cuando finalice el actual contrato. / **Redacción**

PdePà prevé triplicar su facturación en dos años

La cadena de panaderías de Lloret factura dos millones

SÍLVIA OLLER
Girona

A Nino Gómez, fundador de PdePà, una cadena que combina el negocio de panadería y cafetería con sede en Lloret de Mar, le gusta explicar que inició la actividad "por accidente". A pesar de que el sector en el que empezó, el de la construcción e interiorismo, no tenía nada que ver con el de la hostelería, en el 2014 abrió su primer local en el municipio costero. "Una panadería hizo suspensión de pagos y vimos que existía un vacío de este sector en la zona", explica el fundador de PdePà. Por eso, reorientó el negocio de venta de sanitarios que pretendía abrir en Lloret por el de una panadería.

Ahora cuenta con cuatro locales (uno en Girona y tres en Lloret de Mar) y su plan de expansión prevé alcanzar los 20 establecimientos en el 2020. El próximo 11 de octubre tiene previsto abrir su quinto local en la céntrica avenida Jaume I de Girona y en diciembre inaugurarán un córner de 140 metros cuadrados en el interior de un supermercado de Lloret de Mar. La firma ha llegado a un acuerdo con Eroski para estar presente en tres locales aunque no se descarta futuras aperturas en función de las necesidades de la cadena de hipermercados. En el 2019 dará el salto fuera del área de Girona. Actualmente tiene dos aperturas prefiridas en Terrassa y Barcelona, donde busca local, y no descarta



PERE DURAN / NORD MEDIA

Nino Gómez, fundador de PdePà

La cadena tiene cuatro locales entre Lloret y Girona y quiere llegar a 20 en el año 2020

implantarse en España a pesar de que la cultura del *coffee bakery* está menos arraigada que en Catalunya.

PdePà prevé cerrar el año con una facturación de 1,9 millones de euros, rozar los 3 millones el año que viene y alcanzar los 6 millones en el 2020 cuando complete el potente plan de expansión

que incluirá tanto locales propios como franquiciados. Gómez explica que desde que arrancó su andadura en el 2014, la firma ha crecido del orden de un 13% de media cada año. Los locales de PdePà ofrecen una amplia carta de desayunos y meriendas, aunque en el negocio que abrirán en breve en Girona incorporarán también menús de mediodía como prueba. Un modelo que no descartan expandir en función de su éxito.

La empresa, que ahora cuenta con una cincuentena de trabajadores, ha invertido un millón en la remodelación de los locales en los que está presente. La carta se renueva cada temporada.●

Colvin acelera con una nueva ronda de seis millones

MAR GALTÉS
Barcelona

Colvin nació hace apenas dos años en Barcelona para revolucionar el sector del envío de ramos de flores: ahora, con una plantilla de 45 personas, ya opera en España, Italia -donde ha superado todas sus expectativas, aseguran-, y Portugal, y acaba de cerrar una nueva ronda de seis millones de euros para acelerar su crecimiento.

Esta inversión ha estado liderada por el fondo italiano P101, y también se incorporan como accionistas Javier Faus, consejero delegado de Meridia Capital, Javier Etxebeste, ejecutivo de Yahoo, y Hugo Arévalo, fundador de Tuenti, y repiten los socios actuales, Samaipata Ventures y Mediaset España.

Colvin fue fundada a finales del 2016 por Sergi Bastardas, Andrés Cester y Marc Olmedillo, y acumula desde entonces una inversión recibida de 9 millones de euros.

"Hemos demostrado que el modelo funciona en tres países. Podemos reforzarnos en estos mercados y tiene sentido seguir creciendo en Europa. Nuestro objetivo es ser el líder europeo de la flor cortada" explica Andrés Cester, que es consejero delegado. Con esta nueva inyección de fon-

dos, prevé reforzar su tecnología y abrir en dos o tres países en los próximos meses.

La compañía, que funciona como plataforma online, no hace públicas sus cifras de facturación, pero asegura que el ritmo de crecimiento supone triplicar ventas cada año. A finales del 2019 prevé tener una plantilla de 60 personas.

Colvin tiene su sede en Barcelona y una operativa con cuatro per-



Olmedillo, Bastardas y Cester

sonas en Milán. Su modelo de negocio tiene dos vectores: la creación de una marca fuerte, y "una operativa innovadora, basada en la desintermediación", dice Cester. Colvin tiene relación directa con los cultivadores de flores en Holanda, España y Portugal, que en algunos casos envían directamente los ramos de flores al cliente final; en otros, el encargo pasa por los centros de manipulación de Colvin en Sant Boi o Milán.●

VENDO PISO - GRÀCIA
Cerca Verdi
82 m² - A reformar
619 453 571

COMPRO LOTE DE VIVIENDAS
O EDIFICIO DE MÁS DE 2 MILL €
EN BARCELONA CIUDAD
Llamar a partir de las 17.00h al teléfono
666 58 44 90

EDIFICIO EN VENTA
POBLE SEC
Junto metro Paral.lel
Libre de inquilinos
2.200.000 €
670 500 906

COMPRAMOS EDIFICIOS
con o sin inquilinos
T. 673 16 01 77 · 93 566 95 79

Piso en Venta
Barcelona
Ciutat Vella (El Raval)
100 m² - 4 habitaciones
290.000-€
Tel. 628.568.129